

**MODELLO EUROPEO
PER IL
CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome / Cognome **FRANCESCO VENTRE**
Indirizzo di residenza **VIA ALESSANDRO VOLTA, 47 GIOIA TAURO (RC)**
Telefono **3926088049**
E-mail **coachfrancesco73@gmail.com**
Codice fiscale **VNTFNC73R01L063N**

Nazionalità **ITALIANA**
Data di nascita **01/10/1973**

**ESPERIENZA
LAVORATIVA**

- Date (da – a) **03/1997 – 03/2004**
 - Nome dell'azienda **STTI SRL "Società trasporti terrestri italiani"**
 - Tipo di società/ settore di attività **Agenzia di intermediazione di servizi, spedizioni e trasporti**
 - Posizione lavorativa **Ragioniere**
 - Principali mansioni e responsabilità **Amministrazione e logistica
Livello 2-quadro**
- Date (da – a) **04/2004 – 09/2011**
 - Nome dell'azienda **Mazzitelli SNC Autotrasporti**
 - Tipo di società/ settore di attività **Trasporti su strada**
 - Posizione lavorativa **Ragioniere**
 - Principali mansioni e responsabilità **Amministrazione e logistica
Livello 2-quadro**
- Date (da – a) **05/2012 ad oggi**
 - Nome dell'azienda **Herbalife Nutrition**
 - Tipo di società/ settore di attività **Nutrizione, integrazione alimentare**
 - Posizione lavorativa **Network marketing (MLM)**
 - Principali mansioni e responsabilità **Attività a carattere imprenditoriale nel network marketing
Acquisizione e costruzione di una rete di consumatori**

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Data	1993
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Istituto tecnico commerciale e per geometri "Francesco Severi"
• Qualifica o certificato conseguita	Diploma di scuola secondaria superiore
• Voto	36/60

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Capacità di ascolto ed empatia. Flessibilità, affidabilità, puntualità e responsabilità. Iniziativa, dinamismo e capacità di adattamento sono doti che mi hanno contraddistinto negli anni.

MADRELINGUA ITALIANA

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Ottime capacità comunicative e propensione ai rapporti interpersonali acquisite durante il mio percorso nel settore del network marketing. Grazie al lavoro in questo campo, ho imparato a:

- Interagire con la clientela ed i partner aziendali
- Costruire amicizie facilmente
- Trattare con la gente
- Suscitare entusiasmo intorno a me

Ho anche sviluppato buone capacità di problem solving

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Ottima predisposizione al lavoro di gruppo ed al coordinamento di altre persone. Ho acquisito queste abilità durante la mia esperienza nel settore del network marketing in cui ho costruito una rete di distribuzione di incaricati alle vendite. Ho sviluppato, anche, buone abilità nell'accogliere le proteste, evitare le discussioni e rendere gradevole i miei rapporti sociali

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Ottima conoscenza dei sistemi operativi Windows e Mac OS
Ottime conoscenze del pacchetto Office (Word, excel, power point), utilizzo di internet e posta elettronica

PATENTE In possesso di patente B

INTERESSI Appassionato di lettura, sana alimentazione e fitness

